

## Stellenausschreibung

Für unser Verkaufs- und Beratungs-Team in Zürich suchen wir per sofort einen

### Sales Consultant 100% (m/w)

Die Idea Creation GmbH ist ein innovatives und erfolgreiches Unternehmen, das sich auf das Gutscheinen- und Ticket-Business spezialisiert hat. Mit E-GUMA bieten wir Dienstleistungsbetrieben eine Cloud-Software zum Verkaufen, Verwalten und Vermarkten von Gutscheinen, Event- und Eintrittstickets mit eigenem Onlineshop an. Bereits über 900 Kunden setzen unser System begeistert ein.

Als **Sales Consultant** sind Sie mitverantwortlich, potenzielle Neukunden für unser E-GUMA Gutschein- und Ticketsystem zu finden, zu beraten und zu begeistern. Gemeinsam legen wir die Strategie fest, wie wir neue Kunden und Märkte akquirieren und Präsentationstermine einfüdeln. Sie präsentieren und verkaufen E-GUMA persönlich beim Kunden vor Ort oder über Videokonferenz, in Deutsch, Französisch oder Englisch. Im Verlauf der Verkaufsverhandlungen werden auch technische Anforderungen, die Prozesse und Gegebenheiten des möglichen Projektes abgeklärt und der bestmögliche Lösungsansatz erarbeitet. Unser Team ist des Weiteren für die aktive Kundenbetreuung (Key Accounts) zuständig. Unser Ziel ist es mit Analysen und Beratungsgesprächen das Gutschein- und Ticketgeschäft unserer Kunden zu optimieren und zu steigern. Besonders wichtig für Ihre Aufgabe ist eine sehr gute Kommunikation, vernetztes Denken, technisches Flair, eine gute Absprache mit dem Projekt-, Support- und Entwicklungsteam sowie der Wille, unser Produkt hervorragend zu repräsentieren. Selbständiges Arbeiten, Kundenkontakt und neue Herausforderungen sollten Ihnen Spass machen.

Ihre Aufgaben umfassen:

- Sie helfen mit, die Verkaufsstrategie für unser E-GUMA Gutschein- und Ticketsystem festzulegen.
- Sie präsentieren und verkaufen E-GUMA im Innen- und Aussendienst in Deutsch, Französisch und Englisch.
- Sie behandeln Anfragen und akquirieren neue Kunden und Märkte selbständig.
- Sie beraten potenzielle Kunden, zeigen die Möglichkeiten auf und klären die Anforderungen ab.
- Sie repräsentieren E-GUMA bei Anlässen und Messen, betreiben Networking, organisieren Events.
- Sie optimieren das Gutschein- und Ticketgeschäft unserer bestehenden Kunden (Key Accounts).
- Sie organisieren sich selbst, informieren sich aktiv über die E-GUMA Updates, bleiben Up to Date.
- Sie helfen mit Ihren Ideen und Inputs aktiv mit, unsere Produkte und Prozesse zu verbessern.
- Sie sind offen für eine vielseitige Tätigkeit und unterstützen bei Bedarf andere Teams.

Wir erwarten von Ihnen:

- Abgeschlossene Ausbildung (Verkauf, Hotellerie, KV oder ähnliches)
- Muttersprache Deutsch, sehr gute Französisch und Englischkenntnisse
- Überzeugender Kommunikationsstil, Verkaufstalent und Freude am Umgang mit Kunden
- Überdurchschnittlich guter Schreibstil für professionelle Texte, die begeistern
- Sie arbeiten sehr selbständig und verfügen über eine schnelle Auffassungsgabe
- Sehr gute PC- und Web-Anwenderkenntnisse, Erfahrung in Hotellerie/Tourismus von Vorteil

Sie erwartet ein kollegiales, unkompliziertes und flexibles Arbeitsklima mit flachen Hierarchien. Bei uns können Sie innovative Ideen einbringen und umsetzen. Als Teil unseres jungen Teams steigen Sie in ein Unternehmen der boomenden E-Business-Branche ein. Sie lernen ein neues Geschäftsfeld mit enormem Potential kennen und arbeiten mit führenden Betrieben aus Hotellerie und Tourismus zusammen. Darunter klingende Referenzen wie das KKL Luzern, die Zürichsee Schifffahrt, die Victoria-Jungfrau Collection, tibits oder die Pilatus Bergbahnen. Dies alles sehr zentral, direkt beim Hauptbahnhof Zürich.

Bewerbung bitte nur per E-Mail an: [m.gerber@e-guma.ch](mailto:m.gerber@e-guma.ch) Zuständig: Martin Gerber, CEO

Idea Creation GmbH, Walchestrasse 15, 8006 Zürich Tel: 044 500 54 00 Web: [www.e-guma.ch](http://www.e-guma.ch)